



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING

Corso **Profile**

profilo manageriale

«Non possiamo acquisire idee, sentimenti, tecniche
se non quando le viviamo»

John Dewey



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 – 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
PEC alessandro.campailla@pec.it



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING Corso Profile - profilo manageriale

Corso Profile

modulo unico di 8 ore

■ OBIETTIVI

Il **Corso Profile** si propone di condurre i partecipanti a:

1. Individuare un profilo individuale attitudinale e di personalità.
2. Interpretare le rigidità relazionali proprie e del proprio *management team*.
3. Identificare le strategie per gestire i conflitti.
4. Adattarsi alla novità e ai rapidi cambiamenti del contesto sperimentale.
5. Sperimentare elementi di creatività relazionale.
6. Analizzare il bisogno formativo del gruppo.

La giornata di formazione consegue l'obiettivo* di introdurre il *management team* alla comprensione dell'**intelligenza emotiva** – competenza trasversale – individuale e di gruppo, ovvero del potenziale relazionale che scaturisce dall'incontro tra diverse attitudini, competenze e capacità di leggere la relazione di lavoro con i suoi portati psicologici ed emotivi.

■ METODI

PROFILAZIONE – attraverso la somministrazione di uno strumento psicometrico, particolarmente utilizzato nell'ambito della selezione e di lunga tradizione nel lavoro con le organizzazioni aziendali, si intende condurre i manager all'osservazione del proprio profilo attitudinale e individuale innescando una riflessione sulla possibilità di colmare la distanza tra aspirazioni, *Job description* e realtà organizzativa.

ANALISI DEI RUOLI E DEL CLIMA DI GRUPPO – comprendere e attivare le dinamiche di **collaborazione**, di **intelligenza emotiva**, **creatività** e **versatilità relazionale** all'interno della vita organizzativa attraverso le tecniche del **Teatro d'Impresa** – *role playing*, sociogramma, sociodramma, psicodramma.

Si richiede ai partecipanti di dotarsi di PC ed eventuale connessione.

* Verranno forniti alla committenza, se richieste – nel rispetto della privacy e del codice deontologico degli psicologi italiani – informazioni qualitative circa la capacità dei membri del team di lavorare in gruppo, la capacità di adattarsi a situazioni nuove e di modificare la propria percezione della capacità collaborativa dei colleghi, derivata dallo sviluppo di abilità interpretative della relazione di lavoro e personale.



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 – 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
[PEC alessandro.campailla@pec.it](mailto:pec.alessandro.campailla@pec.it)



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING Corso Profile - profilo manageriale

Corso Profile

programma e struttura

ORARIO	ATTIVITÀ
9	Apertura e presentazioni
9:30	Riscaldamento
9:45	Tecniche di Teatro d'Impresa: rappresentazione delle posizioni nel gruppo di lavoro, messa in scena delle configurazioni.
11	<i>Coffee Break</i>
11:30	Somministrazione del test MBTI – <i>Meyers-Briggs Type Indicator</i>
12	Sessione di Teatro spontaneo: rappresentazione di una problematica organizzativa con il metodo del Teatro d'Impresa con introduzione alle tecniche specifiche.
13	<i>Pausa pranzo</i>
14	Costruzione guidata di una prima scena che delinea scenari di collaborazione, competizione e negoziazione.
15	Presentazione dei profili individuali MBTI
16	<i>Coffee Break</i>
16:30	Costruzione guidata di una seconda scena , ridistribuendo i ruoli suggeriti dalla profilazione MBTI.
17:15	Condivisione e discussione
18	Conclusione lavori



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 – 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
PEC alessandro.campailla@pec.it