



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING

Corso **Goal**

dall'identità al valore

«Non possiamo acquisire idee, sentimenti, tecniche
se non quando le viviamo»

Jhon Dewey



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 – 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
PEC alessandro.campailla@pec.it



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING Corso Goal - *dall'identità al valore*

Corso Goal

40 ore in moduli da 8 ore ciascuno

■ OBIETTIVI

Il **Corso Goal** si propone di fornire ai partecipanti strumenti per:

- 1. Comprendere se stessi e gli altri attori del gruppo di lavoro in base alle caratteristiche di personalità e di relazione** acquisendo elementi di lettura psicologica di sé, del proprio corpo in relazione, delle proprie funzioni organizzative e di ruolo, delle proprie ambizioni e delle proprie difficoltà relazionali.
- 2. Comprendere e ottimizzare la funzione del gruppo di lavoro all'interno del contesto organizzativo generale**, elaborando un profilo di leadership e managerialità all'altezza dei tempi, del contesto organizzativo e della capacità di gestire le relazioni.
- 3. Identificare strategie per prevenire e gestire i conflitti**
 - Interpretando e sciogliendo le rigidità relazionali del proprio *management team*.
 - Mostrandosi come esempio, guida e consulente nei confronti dei collaboratori.
- 4. Leggere, percepire gli antecedenti dello stress, imparare a gestirlo** imparando a cogliere i segnali antecedenti nelle relazioni, nel contesto professionale e organizzativo, nella propria vita privata.
- 5. Adattarsi alla novità, ai rapidi cambiamenti del contesto sperimentale** esplorando approfonditamente le dinamiche di gruppo, i ruoli e i contesti all'interno delle sessioni di Teatro d'Impresa.
- 6. Trasportare l'adattamento al contesto organizzativo** sperimentando e valutando gli apprendimenti tra una sessione e l'altra.
- 7. Incrementare le proprie qualità e competenze comunicative in relazione alla soddisfazione lavorativa e agli aspetti relazionali della *job description* individuale** perseguendo l'attuazione di un profilo manageriale pieno, incentivando le competenze relazionali ed emotive.
- 8. Sperimentare elementi di creatività relazionale** giocando ruoli, sperimentando soluzioni, ricostruendo la realtà organizzativa.



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 – 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
[PEC alessandro.campailla@pec.it](mailto:pec.alessandro.campailla@pec.it)



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING Corso Goal - *dall'identità al valore*

■ METODI

In questo corso poniamo l'obiettivo* di introdurre il *management team* alla comprensione dell'**intelligenza emotiva** – competenza trasversale – individuale e di gruppo, ovvero del potenziale relazionale che scaturisce dall'incontro tra leadership e organizzazione del team, tra diverse attitudini, diverse competenze e capacità di leggere la relazione organizzativa con i suoi portati psicologici ed emotivi. A tal fine, attraverso la somministrazione di strumenti psicometrici dedicati alla formazione aziendale, si intende condurre i manager all'osservazione del proprio profilo attitudinale e individuale innescando una riflessione sulla possibilità di colmare la distanza tra aspirazioni, *Job description* e realtà organizzativa.

La formula **Goal** presenta i seguenti vantaggi:

- Estendere su un periodo di tempo maggiore lo sviluppo dei contenuti facilitandone l'assimilazione.
- Valutare ad un tempo intermedio lo sviluppo delle competenze acquisite.
- Integrarsi ad un percorso in ambiente *e-learning*, che permette di amplificare la portata dei contenuti appresi in aula, allenando capacità creative e di costruzione del contesto.
- Estendere la valutazione quantitativa dei singoli e del team attraverso la somministrazione di ulteriori misure.

ANALISI DEI RUOLI E DEL CLIMA DI GRUPPO – comprendere e attivare le dinamiche di **collaborazione**, di **intelligenza emotiva**, **creatività** e **versatilità relazionale** all'interno della vita organizzativa attraverso le tecniche del **Teatro d'Impresa** – *role playing*, sociogramma, sociodramma, psicodramma.

Si richiede ai partecipanti di dotarsi di PC ed eventuale connessione.

* Verranno forniti alla committenza, se richieste – nel rispetto della privacy e del codice deontologico degli psicologi italiani – informazioni qualitative circa la capacità dei membri del team di lavorare in gruppo, la capacità di adattarsi a situazioni nuove e di modificare la propria percezione della capacità collaborativa dei colleghi, derivata dallo sviluppo di abilità interpretative della relazione di lavoro e personale.



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 – 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
[PEC alessandro.campailla@pec.it](mailto:pec.alessandro.campailla@pec.it)



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING Corso Goal - *dall'identità al valore*

Corso Goal - 1ª giornata *struttura e contenuti, modulo di 8 ore*

ORARIO	ATTIVITÀ
9	Accoglienza e presentazioni
9:30	Riscaldamento
10	Lezione teorico-pratica: LA CREATIVITÀ - logiche intuizioni, ostinate visioni, singolare coralità.
11	<i>Coffee Break</i>
11:30	Ripresa dei lavori
13	<i>Pausa pranzo</i>
14	Rappresentazione di una problematica professionale con i metodi del Teatro d'Impresa .
16	<i>Coffee Break</i>
16:30	Teatro d'Impresa : costruzione guidata di una prima scena , profilazione dei personaggi, distribuzione dei ruoli, impostazione della trama.
18	Consegne per lo svolgimento delle prime fasi del lavoro in ambiente <i>e-learning</i> e fine lavori.



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 - 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
PEC alessandro.campailla@pec.it



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING Corso **Goal** - *dall'identità al valore*

Corso **Goal** - 2ª giornata *struttura e contenuti, modulo di 8 ore*

ORARIO	ATTIVITÀ
9	Accoglienza
9:30	Lezione teorico-pratica: CORPO a CORPO - i linguaggi dell'incontro.
11	<i>Coffee Break</i>
11:30	Ripresa dei lavori
13	<i>Pausa pranzo</i>
14	Somministrazione del MBTI - <i>Meyers-Brigs Type Indicator</i>
14:30	Rappresentazione di una problematica professionale con i metodi del Teatro d'Impresa .
16	<i>Coffee Break</i>
16:30	Teatro d'impresa : costruzione guidata della seconda scena .
18	Fine lavori



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 - 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
PEC alessandro.campailla@pec.it



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING Corso **Goal** - *dall'identità al valore*

Corso **Goal** - 3^a giornata *struttura e contenuti, modulo di 8 ore*

ORARIO	ATTIVITÀ
9	Accoglienza
9:30	Lezione teorico-pratica: SODDISFATTI? La motivazione al lavoro.
11	<i>Coffee Break</i>
11:30	Ripresa dei lavori
13	<i>Pausa pranzo</i>
14	Compilazione del JCQ - <i>Job Content Questionnaire</i> .
14:30	Rappresentazione di una problematica professionale con i metodi del Teatro d'Impresa .
16	<i>Coffee Break</i>
16:30	Teatro d'Impresa : costruzione guidata della terza scena .
18	Fine lavori



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 - 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
PEC alessandro.campailla@pec.it



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING Corso Goal - *dall'identità al valore*

Corso Goal - 4ª giornata *struttura e contenuti, modulo di 8 ore*

ORARIO	ATTIVITÀ
9	Accoglienza
9:30	Lezione teorico-pratica: È TEMPO DI DELEGA - legami e abbandoni nello spazio della fiducia.
11	<i>Coffee Break</i>
11:30	Ripresa dei lavori
13	<i>Pausa pranzo</i>
14	Rappresentazione di una problematica professionale con i metodi del Teatro d'Impresa .
16	<i>Coffee Break</i>
16:30	Teatro d'Impresa: costruzione guidata della quarta scena redistribuendo i ruoli suggeriti dalla profilazione MBTI.
18	Fine lavori



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 - 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
PEC alessandro.campailla@pec.it



LaTI®
Laboratorio
TEATRO
d'IMPRESA

TEAM BUILDING Corso Goal - *dall'identità al valore*

Corso Goal - 5ª giornata *struttura e contenuti, modulo di 8 ore*

ORARIO	ATTIVITÀ
9	Accoglienza
9:30	Lezione teorico-pratica: REALIZZARE LA LEADERSHIP - identificazioni, identità, sfide.
11	<i>Coffee Break</i>
11:30	Ripresa dei lavori
13	<i>Pausa pranzo</i>
14	Somministrazione del CGQ - <i>Climate Group Questionnaire</i> .
14:30	Teatro d'Impresa : organizzazione della sceneggiatura costruita nelle sessioni di <i>e-learning</i> .
15	Teatro d'Impresa : rappresentazione.
16:30	<i>Coffee Break</i>
17	Discussione dei risultati raggiunti nella formazione, saluti e fine lavori.



Dott. Alessandro Campailla
PSICOLOGO, PSICOTERAPEUTA, FORMATORE

P. IVA 02382361208 / CF CMPLSN66B08H501M
Ordine Regionale Psicologi Emilia Romagna n. 7357A

Via Gobetti, 5/4 - 40129 Bologna
T 340 7103363 | WWW.ACAMPAILLA.COM
alessandrocampailla4@gmail.com
PEC alessandro.campailla@pec.it